



Wir sind ein junges, stark expandierendes Unternehmen der Nahrungsmittelindustrie. Wir betreiben Aquakultur-Produktionsanlagen und vertreiben weltweit hochwertige Produkte, insbesondere echten Stör-Kaviar in Premium-Qualität.

Am Standort Abu Dhabi suchen wir zur Ergänzung unseres Teams kurzfristig eine/n

Leiter/in Vertrieb (Sales Manager)

Zu Ihren Aufgaben zählen insbesondere:

- der Aufbau der Vertriebsstrukturen am Standort Abu Dhabi, angebunden an die dort derzeit entstehende Aquakulturanlage
- Stärkung und Festigung der Bekanntheit unserer dortigen Vertriebsgesellschaft durch geeignete Marketingaktivitäten
- Aufbau und Pflege von Kontakten zu Key Accounts, insbesondere aus Handel, Gastronomie, Hotellerie
- aktiver Verkauf unserer Produkte sowie sowie der langfristige Aufbau einer kompletten Vertriebsorganisation

Sie verfügen über die für diese anspruchsvolle Position notwendige langjährige Erfahrung in der Nahrungsmittelindustrie, in der Hotellerie (F&B) oder im Handel. Sie sind kommunikativ, entscheidungsstark sowie ein überzeugender Repräsentant und Verkäufer unserer Produkte. Sie zeichnen sich durch die für diese Position wichtige hands-on-Mentalität sowie durch Ihre Fähigkeit zum selbständigen und eigenverantwortlichen Arbeiten aus. Sie verfügen über sicheres und durchsetzungsfähiges Auftreten sowie soziokulturelle Kompetenz, auch im Umgang mit internationalen Geschäftspartnern. Wir erwarten zwingend sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, daneben sind Kenntnisse der deutschen Sprache sowie des Arabischen von Vorteil.

Wir bieten Ihnen ein sehr gutes Arbeitsumfeld in einem jungen Wachstumsunternehmen. Wenn Sie diese neue Herausforderung reizt, dann senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per Mail (bitte maximal 2 MB) an Herrn Peter Gründen, gruendken@aquaorbis.de